



## **Accountmanager Noord-Holland**

*Dienstverband: fulltime*

*Standplaats: Alkmaar*

Wij zijn opzoek naar verkooptalenten! In de functie van accountmanager genereer je nieuwe business door middel van B2B cold calling, je ondersteunt in het offerte traject, je voert verkoopgesprekken en verkoopt onze producten daadwerkelijk. Tot slot draag je zorg voor goede opvolging en het after-sales traject.

### **Voldoe jij aan onderstaand profiel?**

- Commercieel gedreven en resultaatgericht
- Gedisciplineerd en zelfstandig
- 1-3 jaar relevante werkervaring
- Affiniteit met energiebesparing
- In staat om op korte termijn verkoopresultaten te boeken
- Goede communicatieve vaardigheden in woord en geschrift
- In bezit van rijbewijs B
- Representatief

### **Wij bieden**

- Basisloon aangevuld met een beloning op resultaat met een zeer aantrekkelijke bonusstructuur.
- Een inspirerende werkomgeving in een jong en ambitieus team
- Uitgebreide training op het gebied van sales en energiebesparing (onderdeel van de inwerkperiode)

Duraflow is een jong bedrijf gevestigd te Alkmaar met grote ambities.

### **Ben je geïnteresseerd?**

Overtuig ons waarom jij geschikt bent met je CV en motivatie. Mailen kan naar [info@duraflow.nl](mailto:info@duraflow.nl), bij eventuele vragen kun je mailen naar [info@duraflow.nl](mailto:info@duraflow.nl)

*Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.*